

CURRICULUM VITAE RICCARDO VENTURA

Cell : omissis - e-mail: omissis

Dati personali

- Nato omissis il 26 Novembre 1961
- Sposato omissis
- e-mail: omissis

profile

- finance
- Cost controll di tutte le business activities, dall'acquisto materie prime alla produzione e marketing di prodotti petrolchimici/industriali
- Budgeting and forecasting
- Customer Services
- Sales
- Ultima posizione: Sales Manager

Work experience

*Ruolo: **Presidente***

- *Società: Casino' di Venezia Spa*
- *Dal: 07/2023*

- *Ruolo:Consigliere d' Ammin.*
- *Società: INSULA spa*
- *Dal 09/21 al 07/23*

- *Ruolo: Direzione/Proprietario Alberghiero*
- *Società : SEVE srl*
- *Dal 2014 al 2021*

- *Ruolo: **Sales Manager***
- *Company: INEOS spa (dal 2010 Vinyls Italia)*
- *dal: April 2005 al Novembre 2014*
- *Sviluppare il Bgt delle vendite. Sviluppare business plan mensile e strategie di vendita per il mercato italiano e per il mercato sud europeo assicurando il raggiungimento di obiettivi aziendali. Responsabilità sulle performance /sviluppi degli Account Managers (un Team di 6 persone). Mantenere i contatti con tutti i clienti*

seguendo direttamente i clienti direzionali. Fornire tempestivamente feedback al management relativamente alle performance. Mantenere reports accurati di tutti i prezzi, vendite e relative attività'. Membro del Business Team

- Report to : AD
-

Ruolo: Account Manager

- Company: INEOS Italia Spa
- Dal: 01/2001 - 03/2005
- Mantenere e sviluppare il rapporto con i clienti, investigare ed ottenere nuovi clienti. Fornire il BGT della propria area di responsabilità, fornire adeguate previsioni di vendita e contribuire alla raccolta informazioni relative ai propri clienti ed al mercato
- Report to: Sales & Business Manager

- **Ruolo: Supply and Demand Manager South Europe**
- Company: EVC Italia Spa
- Dal : 01/2000 - 01/2001
- Equilibrare la domanda del mercato e produzione per i mercati sud europei. Responsabilità della struttura Customer Service (Team di 12 persone) . Customer Satisfaction.
- Report to : Supply Chain Manager Europe

- **Ruolo: Management Control & Reporting**
- Company: Evc Italia Spa
- Dal: 1995 – 1999
- *Garantire la correttezza del fatturato, dei costi di distribuzione delle vendite e relativi costi di produzione nel conto economico societario; Analisi delle variazioni ed emissione di Reports mensili per il Cda*
- Report to : CFO

- **Ruolo : Impiegato amministrativo.**
- Company: Evc Italia Spa
- Dal : 1991 – 1995
- *Ufficio Clienti, Ufficio Fornitori,*
- Report to : CFO

- **Role Logistic dept.**
- Company: ENI spa
- Dal : 1989 – 1990
- *Contabilità di magazzino , tenuta inventario, reperimento e programmazione trasporti*
- Report to : Responsabile Logistica

Ulteriori Informazioni

- Organizzare efficacemente le risorse umane, favorire la comunicazione e l'affiatamento del team, monitorarne lo svolgimento del lavoro, svolgere periodicamente il processo di controllo, prendere tutte le iniziative volte a prevenire i rischi. Ho una forte predisposizione ai contatti interpersonali, estroversione, attitudine allo spirito di gruppo, capacità di analisi e spirito d'iniziativa.

IT Skills

- Microsoft Windows, Word, Excel, PowerPoint, Sap, Rubic
- Ottima conoscenza della lingua inglese e buona conoscenza lingua spagnola

Formazione professionale

2013- *Corso Marketing e Tecniche di Vendita*
Umana – Venezia –
2002- *Marketing & Sales*
Bocconi – Milano-
1997- *Corso Cost Control*
Gecos – Milano -
1990 – *Corso Stock Managment*
Infor – Roma -
1982- *Diploma di Ragioneria*
Istituto Paolo Sarpi di Venezia

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali secondo il decreto legislativo 196/2003, per attività di reclutamento e selezione.